

HOAS Anwenderseminar für Auslober, Auftraggeber, Vergabestellen

Im Frühjahr kommt erstmals eine spezifische Honorarordnung für Ausstellungsgestalter auf den Markt. Hier werden erstmals im Unterschied zur in Bezug auf Ausstellungen limitierten HOAI umfassend und spezifisch die erforderlichen Leistungsbilder der Ausstellungsgestaltung definiert und standardisiert.

Auch wenn es sich nicht um eine gesetzliche Verordnung handelt, so ist es doch ein Instrument, welches in den kommenden Jahren für die Branche prägende Wirkung entfalten wird. Und auch wenn es zunächst einmal ein Werk eines Branchenverbandes ist, so ist es doch auch für Auftraggeber ein interessantes Instrumentarium, das die Ausschreibung, den Angebotsvergleich und die Projektdurchführung erheblich optimieren kann und dem Auftraggeber auch ein Werkzeug der Kostensteuerung und Kostenkontrolle an die Hand gibt.

Die HOAS ist bewusst ausgewogen gestaltet. Darüber hinaus kann sie auch in Teilen angewendet werden und vom Auftraggeber leicht um Zusatzregelungen erweitert werden.

Das Basis-Seminar hier bietet eine Einführung in die HOAS für Auftraggeber und Vergabestellen und erläutert Anwendung und die vielfältigen Möglichkeiten der Nutzung für den Auftraggeber. Es wird aufgezeigt, wie mithilfe der HOAS Ausschreibungen standardisiert werden können und Kosten über den Projektverlauf erfolgreich steuerbar sind. Neben dem informativen Charakter des Seminars zur HOAS wird auch praxisbezogen aufgezeigt, auf welche Fallstricke in Angeboten zu achten ist und mit welchen Stellschrauben schon in den Auslobungs-Texten künftige Kostenfallen vermieden werden können.

Dies sind die Inhalte:

I. Theorie und Grundlagen

- > Grundlagen und Struktur der HOAS
- > Kernleistungen und besondere Leistungen
- > Schwierigkeitsgrade und anrechenbare Budgets
- > Leistungsphasen im Unterschied zur HOAI
- > Übernahme von Realisierungsleistungen und Generalübernahmen
- > Rechtlicher Rahmen der HOAS

II. Praktischer Teil

- > Ausschreiben mit der HOAS
- > Kostensteuerung mit der HOAS
- > Einsparpotential bei den Planungskosten mit der HOAS nutzen
- > Mögliche oder empfohlene Vertragszusätze für den Auftraggeber
- > Preise systematisch vergleichen
- > Nachträge minimieren

Das Seminar wird als Tages-Seminar angeboten.

Ablauf:

9.00-10.00 Ankunft, Registrierung
10.00-12.30 Theorie und Grundlagen
12.30 Fragen und Diskussion
13.00 Mittagspause mit Lunch/Imbiss
14.00 Praktischer Teil
15.30 Kaffeepause
15.45 Fortsetzung praktischer Teil und Fragen/Diskussion
17.00 Ende Seminar
17.00-18 Erfahrungsaustausch und Ausklang

Die Seminarpräsentation, sowie alle vorgestellten Muster und Beispiel-Anwendungen erhalten die Teilnehmer anschliessend als pdf (Formularanwendungen auch als Excel-Datei) zur Verfügung gestellt.

Zum Dozenten: Stefan Kleßmann ist als kaufmännischer Leiter, geschäftsführender Gesellschafter und freier Unternehmensberater seit 23 Jahren in der Branche tätig und hat national und international über 300 Ausstellungsprojekte, Markenwelten, Museen und Expoprojekte in allen Größenordnungen kalkulatorisch, kaufmännisch und als Verhandlungsführer verantwortet und begleitet. Seit 2016 ist er als freier Berater für Unternehmen der Branche ebenso wie für die Auftraggeberseite tätig und hat im Auftrag und in enger Zusammenarbeit mit dem Verband der Ausstellungsgestalter in Deutschland (VerA) die HOAS federführend entwickelt.

Kosten:

Teilnehmerbeitrag 320,-€ zzgl. MwSt. (VerA-Mitglieder: 260,-€ zzgl. MwSt.)

Der Teilnehmerbeitrag enthält Seminarverpflegung (Mittagessen, Kaffee/Tee, Wasser, Kuchen)

Termine:

Berlin Freitag, 13.09.2019

Anmeldungen: sk@stefan-klessmann.de

VerA

Verband der Ausstellungsgestalter in Deutschland e.V.

Belziger Straße 25

10823 Berlin

www.vera-d.org

info@vera-d.org