

## **HOAS Anwenderseminar für Ausstellungsgestalter**

Im Frühjahr kommt erstmals eine spezifische Honorarordnung für Ausstellungsgestalter auf den Markt. Auch wenn es sich nicht um eine gesetzliche Verordnung handelt, so ist es doch ein Instrument, welches in den kommenden Jahren für die Branche prägende Wirkung entfalten wird. Darüberhinaus bietet es ein Instrumentarium, welches in der Zukunft Angebotskalkulationen, Angebotsvergleiche und vertragliche Vereinbarungen erheblich erleichtern kann und wird. Selbst in den Fällen, wo Auftraggeber nicht auf der Basis der neuen HOAS ausloben oder vergeben wollen, wird die HOAS zu einem Referenz-Regelwerk werden, etwa in Bezug auf die Definition von Kernleistungen, den Kanon der besonderen Leistungen oder auch Teilregelungen zu Leistungsphasen, Nachtragsmanagement, oder auch der Einordnung in Schwierigkeitsgrade.

Das Basis-Seminar hier bietet eine Einführung in die HOAS für Ausstellungsgestalter und erläutert Anwendung und die vielfältigen Möglichkeiten der Nutzung. Neben dem informativen Charakter des Seminars zur HOAS werden auch Themen wie der Umgang mit kritischen Auslobern, Vertragspartnern und typische Verhandlungskonflikte durchgespielt und die Teilnehmer für eine erfolgreiche Anwendung trainiert.

Dies sind die Inhalte:

### **I. Theorie und Grundlagen**

- > Grundlagen und Struktur der HOAS
- > Kernleistungen und besondere Leistungen
- > Schwierigkeitsgrade und anrechenbare Budgets
- > Leistungsphasen im Unterschied zur HOAI
- > Übernahme von Realisierungsleistungen und Generalübernahmen
- > Rechtlicher Rahmen der HOAS

### **II. Praktischer Teil**

- > Angebotslegung mit der HOAS
- > Nachtragsmanagement mit der HOAS
- > Einwänden von Auslobern/Auftraggebern/Vergabestellen richtig begegnen
- > Teilbereiche der HOAS partiell nutzbar machen: Vertragliche Umsetzung und Vertrags-Varianten

Das Seminar wird als Tages-Seminar angeboten.

Ablauf:

- 9.00-10.00   Ankunft, Registrierung  
10.00       Einführung in die HOAS, Geschichte, Grundlagen, Anwendung  
10.45       Praktische Anwendung:  
          • Projekteinstufung  
          • Angebotskalkulation  
          • Kernleistungen/Abgrenzung zu den Grundleistungen der HOAI  
          • besondere Leistungen  
          • Zu- und Abschläge optimal nutzen  
13.00       Mittagspause mit Lunch/Imbiss  
14.00       • Nachtragsmanagement mit der HOAS  
          • Generalübernahme mit der HOAS  
15.30       Kaffeepause  
15.45       • Urheberrecht und Nutzungsrechte  
          • Vertragsschluß mit der HOAS  
          • Einwänden der Vertragspartner erfolgreich begegnen  
16.30       Fragen und Diskussion  
17.00       Ende Seminar  
17.00-18    Erfahrungsaustausch und Ausklang

Muster und Beispiel-Anwendungen werden als Word-, Excel- und pdf-Dateien den Teilnehmern zur Verfügung gestellt.

Kosten:

Teilnehmerbeitrag 320,-€ zzgl. MwSt. (VerA-Mitglieder: 260,-€ zzgl. MwSt.)

Der Teilnehmerbeitrag enthält Seminarverpflegung (Mittagessen, Kaffee/Tee, Wasser, Kuchen)

**Termine:**

---

Berlin	Freitag, 3. Mai 2019
Stuttgart	Donnerstag, 19. September 2019

**Anmeldungen: [klessmann@vera-d.org](mailto:klessmann@vera-d.org)**

*Zum Dozenten: Stefan Kleßmann ist als kaufmännischer Leiter, geschäftsführender Gesellschafter und freier Unternehmensberater seit 23 Jahren in der Branche tätig und hat national und international über 300 Ausstellungsprojekte, Markenwelten, Museen und Expoprojekte in allen Größenordnungen kalkulatorisch, kaufmännisch und als Verhandlungsführer verantwortet und begleitet. Seit 2016 ist er als freier Berater für Unternehmen der Branche ebenso wie für die Auftraggeberseite tätig und hat im Auftrag und in enger Zusammenarbeit mit dem Verband der Ausstellungsgestalter in Deutschland (VerA) die HOAS federführend entwickelt.*

---

**VerA**

**Verband der Ausstellungsgestalter in Deutschland e.V.**

Belziger Straße 25

10823 Berlin

[www.vera-d.org](http://www.vera-d.org)

[info@vera-d.org](mailto:info@vera-d.org)